

Sehr geehrte Geschäftspartner-/Innen

Wir wurden gebeten in Kurzform nochmals das Markt-Potenzial der DST Technologien aufzuzeigen und anhand von 1-2 Beispielen zu verdeutlichen.

Dieser Bitte kommen wir gerne hiermit nach.

### **Was ist das Ziel?**

Das Smartphone ist das erste Gerät, das uns im Alltag überall hin begleitet.

Aber das Smartphone kann uns nicht mitteilen, was in unserem Lebensumfeld geschieht und wir können nicht aktiv handeln.

Das ändert die DST Technologie. Sie ermöglicht dem Smartphone in Echtzeit über alles, was uns lieb und teuer ist, informiert zu sein und bei Bedarf sofort handeln zu können.

**Als wenn wir stets selbst vor Ort wären.**

Der All-in-Sensor -2 GPS ist weltweit das erste Gerät seiner Art, das zum täglichen Begleiter im Alltag, Zuhause, im Fahrzeug, auf Reisen und im Beruf wird.

Auch der Einsatz in Industrie und Transportwesen, bei der Polizei, Sicherheitsfirmen Krankenhäuser usw. ist möglich.

## AIS-2 mit Kameramodul



### **Wie groß ist das Marktpotenzial?**

Ein Investment ist dann besonders lohnend, wenn der Markt mit neuen, besseren Lösungen bedient wird.

Und wenn dieser Markt überdurchschnittlich groß ist und der Zeitpunkt eines Investments besonders frühzeitig erfolgt.

Dafür bedarf es qualifizierter Informationen, die eine gute persönliche Einschätzung ermöglichen. Diese Informationen möchten wir Ihnen liefern.

Weltweit produzieren derzeit über 15.000 Unternehmen Produkte im Bereich Sicherheits-, Informations- und Steuerungstechnik.

Der weltweite jährliche Umsatz wird auf ca. 350 Milliarden USD geschätzt. Experten gehen von einer jährlichen Steigerung von ca. 20-25% in den kommenden 10 Jahren aus. Die Verknüpfung der realen mit der virtuellen Welt gehört zu den Top 3 der Megatrends in den nächsten Jahren. Vermutlich ist dies einer der Gründe, warum die DST Technologie in 2021 als Top 3 Gewinner mit dem **World Technology Leader Award 2021** ausgezeichnet wurde.

Die von anderen Unternehmen genutzten Technologien sind in der Funktion identisch und mit vielen Nachteilen behaftet.

Es gibt einige Anstrengungen im Markt, die Nachteile im Rahmen der technischen Möglichkeiten zumindest teilweise zu reduzieren, aber diese Ansätze sind kein wirklich entscheidender Schritt in Richtung Zukunftslösung.

Oft stehen vorhandene Strukturen oder Geschäftsmodelle im Wege, so können z.B Firmen wie Google, Facebook, Amazon und andere Big Player nicht auf die Datensammlung und Nutzung zu Werbezwecken verzichten.

### **Unser Team hat sich von Anfang an zum Ziel gesetzt, völlig andere, innovative Lösungen in den internationalen Markt zu bringen.**

Kundenorientierte Lösungen unter Vermeidung der bekannten Nachteile.

Dies wird meist auf der Basis einer völlig anderen Herangehensweise an eine Aufgabe ermöglicht.

Anders denken, bekannte Wege zu verlassen, nicht durch vorhandene Strukturen eingeschränkt zu sein.

Anhand der unten aufgeführten Beispiele möchten wir dies verdeutlichen.

Bisher wurden folgende Milestones erreicht:



### **Warum geht DST davon aus dass ihre Technologie ein Game Changer im Markt ist?**

Die Nachteile bestehender Technologien sind hinreichend bekannt.

Dies sind im Wesentlichen:

- komplizierte Inbetriebnahme
- hoher Bedienungs- und Kontrollaufwand
- ständiger Internetzugang wird benötigt, dies schränkt die Einsatzbereiche ein
- und verringert den Daten- und Hackerschutz
- hohe Anschaffungs- und Wartungskosten wegen der Vielzahl benötigter Einzelsensoren

- häufige Funkreichweiten Probleme durch gesetzlich begrenzte Funk-Signalstärken

Aus diesen Gründen hat das DST-Team von Beginn an den praktischen Nutzen des Kunden in den Mittelpunkt der Entwicklung gestellt.

Die Lösungen mussten folgende Voraussetzungen erfüllen:

**1) unkompliziert in der Inbetriebnahme und Handhabung**

(die Welt ist schon kompliziert genug geworden, da hat man als Kunde keine Lust auf komplizierte Technik)

**2) leistungsstärker durch mehr Alltagsnutzen**

(technischer Fortschritt ist gut, aber er muss deutlichen Nutzen im Alltag bieten, sonst ist ein Kauf uninteressant)

**3) überall universell einsetzbar**

(das Leben wandelt sich schnell, deshalb möchte der Mensch frei sein in seiner Entscheidung, wo, wie und wann er seine Geräte nutzt)

**4) preiswerter als bisherige Lösungen**

(intelligente Technologie ermöglicht es das Preise sinken, trotz steigendem Nutzen)

Umso besser diese 4 Voraussetzungen erfüllt werden, umso höher ist die Wahrscheinlichkeit, dass der Kunde sich für diese Lösung entscheidet.

Anhand von 2 praktischen Beispielen soll dieser Kundennutzen verdeutlicht werden:

**1) Einbruchmeldeanlagen für Gebäude (Alarmanlagen)**

**Traditionelle Technik**

Jedes Jahr werden weltweit einige Millionen Einbruchmeldeanlagen verbaut. Der Montageaufwand für die Vielzahl an Sensoren beträgt erfahrungsgemäß ca. 6-12 Stunden. Die Kosten betragen bei Eigenmontage im Eigenheim zwischen 800 und 1000 Euro, bei Kauf und Montage über einen Fachbetrieb zwischen 2000 und 3000 Euro.

**DST Technologie**

Es wird nur 1x AIS-2 pro Raum benötigt, er beinhaltet alle 12 gängigen Sensor und zusätzlich auch die smarte (intelligente) Geräte- Steuerung.

Die Inbetriebnahme ist extrem einfach:  
AIS-2 an gewünschter Stelle positionieren  
gewünschte Sensoren in der App aktivieren  
**Fertig.**

Zeitaufwand erfahrungsgemäß 1-2 Stunden  
Kosten bei Eigenmontage im Eigenheim 600-1000,  
die Beauftragung eines Fachbetriebs ist selbst für Laien nicht erforderlich

- Die AIS-2 melden direkt über das LTE Narrow Band Mobilfunknetz direkt aufs Smartphone.
- Es muss keine lange Bedienungsanleitung studiert werden
- keine Beschaffung und Registrierung einer SIM Karte notwendig
- keine Vielzahl an Einzel-Sensoren erforderlich
- ständiges Scharf- und Unscharf Schalten entfällt
- Fehlalarm ist ausgeschlossen
- Funksignal Einschränkungen existieren nicht, die Signale sind weltweit verfügbar

## **2) Caravan Markt ( Wohnmobile und Wohnwagen)**

### **Traditionelle Technik**

Der Markt für Caravan-Reisen boomt, jedes Jahr werden neue Verkaufsrekorde aufgestellt. Sicherheit im Urlaub steht dabei an oberster Stelle.

Entsprechend viele Geräte sind im Markt zu finden, für Einbruchschutz, gegen Gas, Wasser, Feuer, Diebstahl, Frost, Hitze, Stromausfall usw.

All diese Sensoren müssen eingebaut, verkabelt, mit dem Fahrzeug BUS System verbunden und gewartet werden. Deshalb kostet ein Sicherheitspaket mit Meldung aufs Smartphone und Einbau in der Fachwerkstatt zwischen 1500-2000 Euro und mindestens 1 Tag Werkstattaufenthalt.

### **DST Technologie**

Für die komplette Absicherung genügt ein AIS-2 GPS Multisensor.

Der Sensor wird im Innenbereich an der Wand befestigt und schützt umfassend gegen Einbruch, Gas Austritt, Wasser, Narkosegas, Feuer, Rauch, Abschleppen oder Wegfahren. Bewegt sich das Fahrzeug, kann die jeweilige Position per GPS auf dem Smartphone verfolgt werden. Zusätzlich kann der Besitzer über das optional Kameramodul ins Fahrzeug sehen. Wird es zu kalt oder zu warm, kann er über Smartphone Heizung und Klimaanlage starten, Licht einschalten, Batteriestand überwachen usw. Der AIS-2 GPS mit Kameramodul kostet mit ca. 350 Euro nur einen Bruchteil traditioneller Technik, Verkabelung und Werkstattaufenthalt sind nicht erforderlich.

### **Der Kundennutzen ist der Schlüssel zum Erfolg.**

Stellen Sie sich jetzt die Frage, welches Produkt Sie als Kunde kaufen würden, traditionell oder modern / zukunftsorientiert?

Nutzen Sie als Investor die einzigartige Möglichkeit, jetzt in neue Marktentwicklungen zu investieren. Eine Beteiligung in Unternehmen mit Zukunftspotential kann das lohnendste Investment Ihres Lebens werden.